

APC by Schneider Electric: Höhere Margen für Deal-Registrierung

- **Opportunity Registration Program belohnt Reseller mit Rabatten von bis zu zehn Prozent**
- **Partnerzertifizierungen bringen zusätzliche Margenvorteile auf ausgewählte Produkte und Lösungen**

Ratingen, 16. Juli 2018 – Partnerzertifizierungen von APC by Schneider Electric lohnen sich ab sofort gleich doppelt. Denn im Rahmen des Opportunity Registration Programs erhalten spezialisierte Fachhandelspartner jetzt zusätzliche Rabatte in Höhe von bis zu fünf Prozent auf ausgewählte Produkte und Lösungen. Die Sonderkonditionen gelten für Premier-Spezialisierungen in den Bereichen Business Networks, Kühlung, Software, Industrial Secure Power und IT Power.

Mit dem Opportunity Registration Program erleichtert APC die Online-Registrierung neuer IT-Projekte. Diese können bequem über das APC-Partnerportal eingereicht und registriert werden. In einem standardisierten Registrierungsprozess werden dann alle relevanten Projektparameter erfasst und automatisch an den zuständigen APC Channel Account Manager weitergeleitet. Anschließend wird der Antrag geprüft und innerhalb von 24 bis 48 Stunden beantwortet. Genehmigte Projekte bleiben sechs Monate lang registriert und sind dem Partner in dieser Zeit fest zugeordnet.

Einmal genehmigte Projekte in Höhe von mindestens 10.000 Euro werden mit Rabatten von bis zu zehn Prozent auf Kernprodukte und strategische Produktfamilien belohnt. Konfigurationen, die mit dem Local Edge Configurator oder dem ISX-Designer für RZ-Lösungen erstellt worden sind, müssen keinen Mindestumsatz erbringen und erhalten ebenfalls Margenvorteile. Dank der neuen Sonderkonditionen können Fachhandelspartner zudem noch einmal bis zu fünf Prozent Ermäßigung auf ausgesuchte Produktkategorien und Datacenter-Lösungen bekommen. Voraussetzung sind lediglich die genannten Zertifizierungen.

Den Registrierungsantrag finden interessierte Reseller im ersten Abschnitt der Startseite des APC-Partnerportals, unter der Rubrik „Rentabilitätsprogramme“ oder im Abschnitt „Mein tägliches Management“. Dort stehen auch weitere Informationen zum Opportunity Registration Program zur Verfügung.

Unternehmenskontakt für Medien

Schneider Electric
Thomas Hammermeister
Telefon: 02102 404 – 94 59
Mobil: 0172 217 93 86
thomas.hammermeister@schneider-electric.com

Pressekontakt

Riba Business Talk GmbH
Christoph Zipperlen
Tel: 0261 96 37 57 14
czipperlen@riba.eu



Über Schneider Electric

Schneider Electric ist führend bei der Umsetzung der digitalen Transformation in den Bereichen Energiemanagement und Automatisierung. Das Unternehmen bietet intelligente Lösungen für die Segmente Privathaushalt, Gebäudetechnik, Rechenzentrum sowie für Infrastrukturanbieter und die Industrie. Mit Niederlassungen in über 100 Ländern gehört Schneider Electric zu den weltweiten Marktführern im Energiemanagement, in der Mittel- und Niederspannung sowie bei der sicheren Stromversorgung und der Automatisierungstechnik. Wir bieten integrierte Effizienzlösungen, die Energie, Automation und Software nahtlos miteinander verbinden.

In unserem globalen Ökosystem arbeiten wir mit einer großen Partner-, Integratoren- und Entwicklergemeinschaft zusammen. Unsere offenen Plattformen gewährleisten dabei Echtzeitkontrolle und maximale Betriebseffizienz. Wir glauben, hervorragende Mitarbeiter und Partner machen Schneider Electric zu einem großartigen Unternehmen. Unser Engagement für Innovation, Vielfalt und Nachhaltigkeit stellt sicher, dass unser Firmenmotto „Life is On“ für alle Menschen, zu jedem Zeitpunkt und an jedem Ort gilt.

www.schneider-electric.de

Entdecken Sie 'Life Is On'

Folgen Sie uns auf:   **Hashtags:** #SchneiderElectric #LifeIsOn #InnovationAtEveryLevel #EcoStruxure

Unternehmenskontakt für Medien

Schneider Electric
Thomas Hammermeister
Telefon: 02102 404 – 94 59
Mobil: 0172 217 93 86
thomas.hammermeister@schneider-electric.com

Pressekontakt

Riba Business Talk GmbH
Christoph Zipperlen
Tel: 0261 96 37 57 14
czipperlen@riba.eu